Collaborateur/trice du service externe des ventes pour la Suisse (h/f/d)

EXPED AG, dont le siège est à Zurich et qui dispose d'une filiale aux États-Unis (Tacoma, WA), est une PME suisse active dans le monde entier. Nous développons et distribuons des produits outdoor haut de gamme tels que des matelas de sol, des sacs de couchage, des tentes et des sacs à dos.

Pour renforcer notre équipe de vente, nous recherchons, pour une entrée en fonction immédiate ou à convenir, une personnalité motivée pour le service externe des ventes en Suisse (80–100 %). Depuis notre siège de Zurich, tu assures le suivi du commerce spécialisé du sport et de l'outdoor en Suisse romande ainsi que dans certaines régions de Suisse alémanique. Tu travailles de manière indépendante, tu es souvent en déplacement et tu entretiens des contacts personnels avec tes clients.

Tes tâches

- Tu assures le suivi des détaillants spécialisés existants, tu développes les relations clients et tu gagnes de nouveaux clients.
- Tu planifies et budgétises la saison de vente dans ton secteur.
- Tu animes des formations produit sur le point de vente et tu aides les détaillants à présenter au mieux nos produits.
- Tu accompagnes personnellement tes clients lors des journées de vente au TMC, à l'occasion de salons professionnels ainsi que via les canaux numériques.
- Tu collabores étroitement avec l'équipe de Zurich et tu partages activement les retours du marché et des clients.

Ton profil

- Aisance en allemand et en français, à l'oral comme à l'écrit.
- Plusieurs années d'expérience dans le service externe ou la vente, idéalement dans le commerce spécialisé du sport ou de l'outdoor.
- Passion pour l'outdoor et la montagne, avec la capacité de présenter et d'expliquer les produits de manière crédible.
- Aisance dans les contacts humains, sens de la négociation et attitude fiable.
- Intérêt pour l'évolution des marchés, les nouvelles tendances et les produits innovants.
- Méthode de travail autonome, structurée et axée sur les résultats, avec un esprit entrepreneurial.
- Bonne maîtrise de MS Office et des systèmes CRM.
- Bonnes connaissances d'anglais, à l'oral comme à l'écrit.
- Permis de conduire de catégorie B et disponibilité pour des déplacements réguliers en Suisse.
- Un atout : un réseau existant dans le commerce spécialisé suisse du sport et de l'outdoor.

Ce que nous t'offrons

- Une activité variée et indépendante autour de produits outdoor innovants.
- Beaucoup d'autonomie et de marge de manœuvre dans ton secteur de vente.
- Une équipe engagée à Zurich qui te soutient au quotidien.
- Des relations directes avec les principaux détaillants spécialisés de Suisse.
- Des hiérarchies plates, des processus de décision courts et une culture d'entreprise décontractée.
- Des conditions de travail modernes, des horaires flexibles et un véritable esprit outdoor.

Nous nous réjouissons de recevoir les candidatures de personnes qui souhaitent contribuer activement à façonner l'avenir d'EXPED et qui partagent notre passion pour la nature, la qualité et les produits fonctionnels.

Intéressé(e) ? Envoie-nous ton dossier de candidature complet par e-mail à jobs@exped.com. Pour toute question, Johannes Gley (+41 79 573 66 33) se tient volontiers à ta disposition.