

Die Schweizer New Wave Group AG ist Teil der in Schweden ansässigen New Wave Group AB, die zu den führenden Unternehmen Europas in den Bereichen Sportswear, Promowear und Workwear gehört. In der Schweiz vertreiben wir zwölf starke Marken, darunter Craft, Clique, Cutter & Buck, Projob, Untagged Movement, Printer, Harvest, J. Harvest & Frost, Cottover, Tenson, Auclair sowie Your Textile Solution. Als Multi-Brand-Unternehmen bieten wir unseren Kunden ein umfassendes Sortiment für unterschiedlichste Bedürfnisse. Mit unserem Hauptsitz in Cortaillod (NE) sowie unseren Showrooms in Glattbrugg (ZH) und Aigle (VD) sind wir in der ganzen Schweiz nah bei unseren Kunden und Partnern präsent.

Im Rahmen der Weiterentwicklung unseres Teamwear-Geschäfts in der Schweiz übernimmst Du die Verantwortung für den nationalen Ausbau dieses strategischen Segments. Du entwickelst langfristige Partnerschaften mit Vereinen, Verbänden und Schlüsselkunden, unterstützt unsere Verkaufsteams und trägst aktiv dazu bei, unsere Wachstumsziele im Bereich Teamwear zu erreichen.

Teamwear Sales Specialist

Verkaufsgebiet: Schweiz

Deine Aufgaben

- Teamwear-Strategie für den Schweizer Markt definieren und umsetzen.
- Ansprechpartner/in für alle Teamwear-relevanten Themen innerhalb der Schweizer Organisation.
- Mitwirkung bei der Sortimentsgestaltung, Preisstrategie, Budgetplanung und den Verkaufszielen.
- Nationale strategische Partnerschaften mit Vereinen, Verbänden und Key Accounts aufbauen und weiterentwickeln.
- Weiterentwicklung des Bereichs zur Förderung des Wachstums des Teamwear-Segments, einschliesslich Custom Teamwear.
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung des Merchandisings sowie der Verkaufs- und Marketinginstrumente.
- Direkte Betreuung und Entwicklung des Teamwear-Kundenportfolios in der Zentralschweiz.
- Unterstützung und Begleitung der Account Manager bei der Weiterentwicklung und dem Ausbau der regionalen Teamwear-Aktivitäten in der West- und Ostschweiz.

Dein Profil

- Erfolgreiche Erfahrung im Aussendienstverkauf.
- Schweizerdeutsch als Muttersprache sowie sehr gute Französisch- und Englischkenntnisse.
- Erfahrung oder Affinität zur Welt der Sportvereine und Sportverbände.
- Fähigkeit, neue Marktpotenziale zu erkennen und nachhaltige Kundenbeziehungen aufzubauen.
- Selbstständige, organisierte und zielorientierte Persönlichkeit.
- Gute Kenntnisse der gängigen Informatiktools, insbesondere Microsoft 365.
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke sowie die Fähigkeit, strategische Partnerschaften auf nationaler Ebene aufzubauen.

Das bieten wir Dir

- 6 Wochen Ferien, Firmenfahrzeug, Mobiltelefon und Laptop.
- Attraktive Sozialleistungen mit einer überdurchschnittlichen Pensionskasse.
- Jährliches Guthaben für den Einkauf unserer Produkte.
- Ein dynamisches, sportliches und unternehmerisches Arbeitsumfeld.
- Starke Marken mit einer hervorragenden Marktposition.
- Hohe Eigenverantwortung und die Möglichkeit, die Entwicklung Deines Verkaufsgebiets aktiv mitzugestalten.

Möchtest Du Teil eines internationalen Unternehmens mit familiärer Unternehmenskultur werden und unsere starken Marken in der Schweiz erfolgreich weiterentwickeln? Die Stelle ist per sofort oder nach Vereinbarung zu besetzen.

Dann freuen wir uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf und persönlichem Motivationsschreiben. Erzähl uns, weshalb gerade Du die ideale Person für diese Position bist.

Bitte sende Deine Bewerbung per E-Mail an: pascal.tripet@nwgroup.ch

your textile solution