

Die Schweizer New Wave Group AG ist Teil der in Schweden ansässigen New Wave Group AB, die zu den führenden Unternehmen Europas in den Bereichen Sportswear, Promowear und Workwear gehört. In der Schweiz vertreiben wir zwölf starke Marken, darunter Craft, Clique, Cutter & Buck, Projob, Untagged Movement, Printer, Harvest, J. Harvest & Frost, Cottover, Tenson, Auclair sowie Your Textil Solution. Als Multi-Brand-Unternehmen bieten wir unseren Kunden ein umfassendes Sortiment für unterschiedlichste Bedürfnisse.

Mit unserem Hauptsitz in Cortaillod (NE) sowie unserem Showroom in Glattbrugg (ZH) bieten wir persönliche Beratung, innovative Produkte und massgeschneiderte Lösungen. Kundennähe, Qualität und Service stehen dabei im Mittelpunkt unseres Handelns.

Account Manager Retail

Verkaufsgebiet: Deutschschweiz

Deine Aufgaben

- Verkauf und Weiterentwicklung der Marken Tenson, Auclair und Cutter & Buck bei bestehenden und neuen Kunden.
- Betreuung und Ausbau eines Kundenportfolios in der Deutschschweiz.
- Akquisition von Neukunden und Erschliessung neuer Vertriebskanäle.
- Aktive Mitwirkung am Ausbau unseres Geschäftsbereichs Lifestyle & Outdoor in der Schweiz.
- Präsentation von Kollektionen, Neuheiten und Verkaufskonzepten bei unseren Partnern.
- Erkennen von Markttrends und Wachstumschancen.
- Teilnahme an Fachmessen, Kundenanlässen, Seminaren und Produktpräsentationen.
- Umsetzung der Verkaufsstrategie und aktiver Beitrag zur Erreichung der definierten Ziele.

Dein Profil

- Erfolgreiche Erfahrung im Aussendienstverkauf.
- Schweizerdeutsch als Muttersprache sowie gute Englisch- und Französischkenntnisse.
- Affinität zu den Bereichen Outdoor, Lifestyle, Sport und Textil.
- Ausgeprägtes Verkaufstalent und Freude an der Neukundenakquise.
- Fähigkeit, neue Märkte zu erschliessen und nachhaltige Kundenbeziehungen aufzubauen.
- Selbstständige, organisierte und zielorientierte Persönlichkeit.
- Sicherer Umgang mit den gängigen Informatiktools (Microsoft 365).

Das bieten wir Dir

- 6 Wochen Ferien.
- Firmenfahrzeug, Mobiltelefon und Laptop.
- Attraktive Sozialleistungen mit einer überdurchschnittlichen Pensionskasse.
- Jährliches Guthaben für den Einkauf unserer Produkte.
- Ein dynamisches, sportliches und unternehmerisches Arbeitsumfeld.
- Starke Marken mit einer hervorragenden Marktposition.
- Hohe Eigenverantwortung und die Möglichkeit, die Entwicklung Deines Verkaufsgebiets aktiv mitzugestalten.

Möchtest Du Teil eines internationalen Unternehmens mit familiärer Unternehmenskultur werden und unsere starken Marken in der Schweiz erfolgreich weiterentwickeln? Die Stelle ist per sofort oder nach Vereinbarung zu besetzen.

Dann freuen wir uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf und persönlichem Motivationsschreiben. Erzähl uns, weshalb gerade Du die ideale Person für diese Position bist.

Bitte sende Deine Bewerbung per E-Mail an: pascal.tripet@nwggroup.ch