

Die Schweizer New Wave Group AG ist Teil der in Schweden ansässigen New Wave Group AB, die zu den führenden Unternehmen Europas in den Bereichen Sportswear, Promowear und Workwear gehört. In der Schweiz vertreiben wir zwölf starke Marken, darunter Craft, Clique, Cutter & Buck, Projob, Untagged Movement, Printer, Harvest, J. Harvest & Frost, Cottover, Tenson, Auclair sowie Your Textil Solution. Als Multi-Brand-Unternehmen bieten wir unseren Kunden ein umfassendes Sortiment für unterschiedlichste Bedürfnisse.

Mit unserem Hauptsitz in Cortaillod (NE) sowie unserem Showroom in Glattbrugg (ZH) bieten wir persönliche Beratung, innovative Produkte und massgeschneiderte Lösungen. Kundennähe, Qualität und Service stehen dabei im Mittelpunkt unseres Handelns.

## Account Manager Ostschweiz (100%)

**Verkaufsgebiet:** AI, AR, FL, GR, GL, NW, OW, SG, SH, SZ, TG, UR, ZG, ZH

### Ihre Aufgaben

- Betreuung und Weiterentwicklung eines bestehenden Kundenportfolios.
- Akquisition von Neukunden und Ausbau langfristiger Geschäftsbeziehungen.
- Verkauf und Präsentation unserer Produktbereiche Sportswear, Promowear und Workwear.
- Kompetente Beratung unserer Kunden sowie Erarbeitung individueller Lösungen.
- Umsetzung der Verkaufsstrategie und Erreichung der vereinbarten Ziele.
- Aktive Mitwirkung an Messen, Kundenevents, Verkaufsm Meetings und Produkteinführungen.
- Förderung des Sell-outs unserer Marken sowie Identifikation neuer Absatzmöglichkeiten.

### Ihr Profil

- Mindestens zwei Jahre Berufserfahrung im Aussendienst oder Verkauf.
- Erfahrung in der selbstständigen Betreuung eines Kundenportfolios.
- Unternehmerisches Denken sowie eine ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung.
- Verhandlungsgeschick, Eigeninitiative und Freude am Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen.
- Muttersprache Schweizerdeutsch sowie gute Französisch- und Englischkenntnisse.
- Sicherer Umgang mit MS Office und den gängigen IT-Anwendungen.
- Idealerweise wohnhaft im Verkaufsgebiet und bereit für tägliche Kundenbesuche sowie regelmässige Reisetätigkeiten innerhalb des Verkaufsgebiets.

### Das bieten wir Ihnen

- 6 Wochen Ferien.
- Geschäftsfahrzeug, Laptop und Mobiltelefon.
- Attraktive Sozialleistungen mit einer überdurchschnittlichen Pensionskasse.
- Jährliches Guthaben für den Einkauf unserer Produkte.
- Ein motiviertes, sportliches und kollegiales Team.
- Hochwertige Marken mit einer starken Marktposition.
- Viel Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum in Ihrem Verkaufsgebiet.

Möchten Sie Teil eines internationalen Unternehmens mit familiärer Unternehmenskultur werden und unsere starken Marken in der Schweiz erfolgreich weiterentwickeln? Die Stelle ist per **1. Oktober 2026** oder nach Vereinbarung zu besetzen.

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf und persönlichem Motivationsschreiben. Erzählen Sie uns, weshalb gerade Sie die ideale Person für diese Position sind.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung per E-Mail an: [pascal.tripet@nwgroup.ch](mailto:pascal.tripet@nwgroup.ch)

**your textile solution**

Our Brands

