

## **Teampayer:in Sales Representative Footwear Schweiz (m/w/d)**

**Hello,  
We're FOND OF!**

Und wir machen richtig gute Produkte, zum Beispiel Rucksäcke, Schuhe und viele mehr. Gut, das heißt für uns: Beste Qualität, besondere Funktionen, Designs und verantwortungsvolle Herstellung – sie machen rundum Spaß. Wie schaffen wir das? Vor allem durch Teamplay.

Gemeinsame Erfolge treiben uns an. Dafür übernimmt jede\*r von uns Verantwortung – geht nicht, gibt's nicht. Und doch nehmen wir uns selbst nicht zu ernst. Wertschätzung ist bei uns oft nur ein freundliches, freches Augenzwinkern entfernt. Bei uns darfst du sein, wie du bist. Du setzt deine Stärken für unsere Brands Affenzahn, ergobag und satch ein, um im Team Unmögliches möglich zu machen – und WIR schenken dir das Vertrauen, was du für deinen Erfolg brauchst. Vorhang auf und Bühne frei: jetzt kommst DU!

### **BIST DU FOND OF ...**

- **SALES?** Du bist ein geborenes Verkaufstalent, verfügst über erste Kontakte zum Fachhandel und begeisterst Händler\*innen und Kund\*innen von Dir und unseren vielfältigen Produkten.
- **ACQUISITION?** Mit Leidenschaft übernimmst Du für eins unserer bestehenden Vertriebsgebiete die Verantwortung und entwickelst diese mit uns weiter.
- **CUSTOMER HAPPINESS?** Du liebst den Kontakt zu Deinen Kund\*innen, erkennst und weckst deren Bedürfnisse und baust nachhaltige Kund\*innenbeziehungen auf- und aus.
- **CONTROLLING?** Du denkst umsatzverantwortlich, behältst den Markt im Blick, münzt entsprechende Informationen in Kennzahlen um und leitest daraus Maßnahmen ab.
- **EVENTS?** Du unterstützt bei der Organisation von deutschlandweiten Messeauftritten und stellst vor Ort gemeinsam mit dem Team unsere Produkte vor.
- **STRATEGY?** Du unterstützt dein Team bei der Entwicklung und Umsetzung neuer, genialer Sales-Strategien und arbeitest eng mit unserem Marketingteam zusammen, um unsere Produkte richtig zu vermarkten.

**Wenn du dich darin wiederfindest, dann sind wir schon ein bisschen FOND OF YOU.**

### **WENN DU NOCH DAZU ...**

- Vertriebserfahrung, idealerweise mit Fachhändler\*innen für Schuhe/Sport/Outdoor/Streetwear
- Erste Erfahrung oder ein Netzwerk im Schuh- und Sportfachhandel Vertrieb
- Präsentationsstärke, Durchsetzungsvermögen sowie Verhandlungsgeschick ein souveränes Auftreten und Kommunikationsstärke
- Ein Gespür für die Bedürfnisse unserer Kund\*innen
- Begeisterungsfähigkeit für neue Produktideen
- Spaß an Geschwindigkeit und Veränderungsbereitschaft, Leidenschaft und Enthusiasmus, Spaß an Teamarbeit und Humor
- Einen Führerschein Klasse B

**... mitbringst, dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!**