

## Quelles formations continues s'offrent à toi?

Après la formation de gestionnaire du commerce de détail en articles de sport, tu as d'excellentes perspectives de formations continues.

### Examen professionnel (EP) avec brevet fédéral

Spécialiste du commerce de détail, spécialiste en achats, spécialiste en gestion, spécialiste en marketing, spécialiste en ventes (avec spécialisation service interne ou externe)

### Examen professionnel supérieur (EPS) avec diplôme fédéral

Responsable commerce de détail, responsable achats, responsable marketing, responsable ventes, expert-e en gestion

### Ecole supérieure ES

Economiste d'entreprise diplômé-e ES, manager marketing diplômé-e ES

### Haute école spécialisée

Bachelor of Science (HES) en économie d'entreprise

## Tu aimerais en savoir plus?

Tu obtiendras de plus amples informations auprès du magasin de sport près de chez toi, sur [sportbiz.ch](http://sportbiz.ch) ou [bds-fcs.ch](http://bds-fcs.ch).

**sportbiz.ch**  
by ASMAS

Tu peux aussi te renseigner pour un stage dans le magasin de sport près de chez toi. Cela te permettra d'avoir un meilleur aperçu de la profession de spécialiste du commerce de détail.



ASMAS Sportfachhandel Schweiz  
Gutenbergstrasse 6  
3011 Bern  
Telefon 031 381 93 94  
E-Mail [info@asmas.ch](mailto:info@asmas.ch)

# Une formation pour toi?

## Gestionnaire du commerce de détail en articles de sport



ASMAS Sportfachhandel Schweiz  
ASMAS Commerce de sport Suisse



# Qu'est-ce qui t'attend pendant ces 3 années de formation?

**La chose accessoire la plus importante au monde est primordiale pour toi:**

## le sport.

Les spécialistes du commerce de détail en articles de sport conseillent la clientèle et vendent du matériel de sport, des chaussures de sport et des vêtements de sport ainsi que les prestations de service qui s'y rapportent. Ces spécialistes sont coresponsables de l'acquisition de la marchandise et de la gestion des stocks.

Le conseil en matière d'articles de sport est le domaine d'activité principal des gestionnaires du commerce de détail. Les assortiments dans les magasins de sport sont exceptionnellement riches et variés. Le matériel, les chaussures de sport et les textiles sport que tu vends exigent d'excellentes connaissances professionnelles.

Pour pouvoir mener un entretien de conseil, tu dois toi-même pratiquer du sport. Ton expérience te permet en effet de savoir ce qui est essentiel pour que le sport procure encore plus de plaisir.

L'univers des articles de sport est dynamique, tendance et très varié. Le développement constant des matières et des disciplines sportives exige des «updates» continuels pour suivre les nouvelles tendances.

# Qu'est-ce qu'on attend de toi?

## Formation scolaire

Avoir terminé l'école obligatoire, l'école secondaire supérieure ou le collège avec de bonnes notes.

## Exigences

Pour devenir un pro dans les métiers de cette branche, tu dois répondre aux exigences suivantes:

- Avoir de l'intérêt pour le sport en général et en pratiquer toi-même
- Aimer conseiller et vendre
- Apprécier le contact social
- Etre axé-e sur la clientèle
- Etre prêt-e au service
- Avoir de bonnes manières
- Savoir bien s'exprimer
- Comprendre vite et bien
- Avoir de bonnes capacités d'organisation
- Avoir un sens inné de l'ordre
- Jouir d'une bonne santé (pas de problèmes au niveau des pieds ou du dos)

